



Vendeur traditionnel

FORMATION

À DISTANCE

Être capable de :



- Suivre le circuit des marchandises, de la réception à la mise en rayon, et réalisation de la gestion des stocks
- Passer des commandes
- Contrôler la réception
- Appliquer les procédures sur l'organisation de la réserve, l'entretien du matériel et le suivi des déchets, et réaliser les inventaires
- Veiller à l'implantation des produits dans le rayon (notion générale)
- Veiller à la qualité du balisage et l'étiquetage du rayon
- Veiller à la mise en valeur des actions promotionnelles



19 h



Plateforme de FOAD
Ordinateur
Connexion Internet
Chargé de suivi pédagogique



Maîtriser les savoirs de base



665€ avec possibilité de
financement par le biais du
CPF

Contenu de la formation

PARTIE 1

- La gestion du stock et des commandes
- L'inventaire

PARTIE 2

- La réception des marchandises
- L'organisation de la réserve

PARTIE 3

- La mise en rayon
- L'assortiment
- L'implantation des produits

PARTIE 4

- Notions de merchandising
- Optimiser la rentabilité du linéaire

Modalités de suivi de l'exécution

Avancement des séquences de formation sur la
plateforme de formation

Résultats des quizz

Attestations d'assiduité