

VENDEUR CONSEIL EN MAGASIN (F/H)

OPTION PRODUITS BIO

Formation certifiante de niveau 4

OBJECTIFS

Être capable de :

Développer sa connaissance des produits et contribuer à l'animation de l'espace de vente
Vendre et conseiller le client en magasin
Obtenir le Titre Professionnel Vendeur Conseil en Magasin (F/H)

CONTENU DE LA FORMATION

Le contenu peut être adapté au public formé

Assurer une veille sur les produits et services proposés par l'enseigne
Contribuer à la tenue et à l'animation de l'espace de vente
Participer à la gestion des flux marchandises
Mener un entretien de vente de produits et de prestations de services en magasin
Consolider l'acte de vente lors de l'expérience client en magasin
Prendre en compte les objectifs fixés pour organiser sa journée de vente

Module Bio :

Histoire et principes fondateurs
La santé au cœur des assiettes
L'agriculture biologique dans l'économie sociale et solidaire
La conversion en agriculture biologique
Un produit Bio, c'est quoi ?
Le label AB
Les bases de la nutrition
Identifier les produits de la famille céréales et leurs spécificités
Identifier les produits de la famille légumes secs et leurs spécificités
Identifier les produits de la famille huiles et vinaigres et leurs spécificités
Identifier les produits de la famille produits de la ruche et leurs spécificités
Identifier les produits de la famille chocolats et leurs spécificités
Identifier les produits de la famille cafés et leurs spécificités
Identifier les produits de la famille thés et leurs spécificités
Identifier les produits de la famille sucres et leurs spécificités
Identifier les produits de la famille farines et leurs spécificités
Identifier les produits de la famille boissons végétales et leurs spécificités

Module Fruits et Légumes :

La connaissance des produits : les différentes familles de produits, les variétés, la saisonnalité

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Les modalités peuvent être adaptées au public formé

Séances à distance tutorées par un référent pédagogique (F/H)
Classes virtuelles
Jeux de rôle
Mise en situation pratique
Travaux en autonomie

MODALITÉS TECHNIQUES

Modules de formation et ressources pédagogiques en ligne accessibles sur notre plateforme (connexion internet requise)

CERTIFICATIONS

Titre professionnel Vendeur Conseil en Magasin (F/H) (certification totale ou partielle) de niveau 4
Attestation de fin de formation

ÉVALUATIONS

Evaluation du déroulement de l'action
Evaluation des acquis de la formation

PRÉ REQUIS

Maîtriser les savoirs de base

PUBLIC VISÉ

Salariés en CDI, ou en contrat unique d'insertion à durée indéterminée, ou en activité partielle quel que soit leur contrat de travail **ET** n'ayant pas atteint un niveau de qualification sanctionné par une certification professionnelle enregistrée au répertoire national des certifications professionnelles prévu à l'article L. 6113-1 et correspondant au grade de la licence
Ouverte aux personnes en situation de handicap

CONDITIONS DE TRAVAIL

Accepter le travail le week-end
Accepter les horaires matinaux, tardifs et/ou coupés
Poste nécessitant le port de charge et/ou la position debout

Modalités Pratiques

LIEU DE LA FORMATION

A distance avec passage de la certification à Toulouse

COÛT PÉDAGOGIQUE

Prix : 5513€
Entièrement pris en charge par l'OPCO lié à votre branche

DATES DE LA FORMATION

Entrées et sorties permanentes

DURÉE DE LA FORMATION

315 h sur 12 mois

MODALITÉS D'INSCRIPTION

Prise de contact avec IFCDIS par
- Téléphone : 05 62 14 45 67
- Mail : contact@ifcdis.fr
- Site Internet : www.ifcdis.fr