

# NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL (F/H)

Formation certifiante de niveau 5

## OBJECTIFS

*Être capable de :*

- Élaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini
- Prospecter et négocier une proposition commerciale
- Obtenir le Titre Professionnel négociateur technico-commercial (F/H)

## CONTENU DE LA FORMATION

*Le contenu peut être adapté au public formé*

- Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché
- Organiser un plan d'actions commerciales
- Mettre en oeuvre des actions de fidélisation
- Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte
- Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique
- Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés
- Négocier une solution technique et commerciale

## MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

*Les modalités peuvent être adaptées au public formé*

- Séances en présentiel avec un formateur (F/H)
- Jeux de rôle
- Mise en situation pratique
- Travaux en autonomie

## MODALITÉS TECHNIQUES

- PC, vidéoprojecteur, jeux, etc.

## CERTIFICATIONS

- Titre professionnel négociateur technico-commercial (F/H) (certification totale ou partielle) de niveau 5 (niveau BAC+2)
- Attestation de fin de formation

## ÉVALUATIONS

- Évaluation du déroulement de l'action
- Évaluation des acquis de la formation

## PRÉ REQUIS

Maîtriser les savoirs de base

Avoir un diplôme ou un titre professionnel validé de niveau BAC ET justifier d'une expérience en lien avec le métier de 6 mois au minimum

OU

Avoir un diplôme ou un titre professionnel validé de niveau BAC dans le commerce

Permis B souhaité

Moyen de locomotion souhaité

## PUBLIC VISÉ

Tout public éligible au contrat d'apprentissage

Ouverte aux personnes en situation de handicap

## CONDITIONS DE TRAVAIL

L'emploi peut nécessiter des déplacements fréquents. Le négociateur technico-commercial peut se déplacer généralement seul dans son secteur de vente.

Le Négociateur technico-commercial s'adapte aux contraintes et horaires des prospects/clients

## Modalités Pratiques

### LIEU DE LA FORMATION

En présentiel à Toulouse

### DATES DE LA FORMATION

Du 23 octobre 2023 au 20 septembre 2024

### DURÉE DE LA FORMATION

490 h sur 11 mois

### COÛT PÉDAGOGIQUE

Coût contrat à l'année\* : 9224 €

Entièrement pris en charge par l'OPCO lié à votre branche

\* prix de la formation en fonction de la convention collective.

### MODALITÉS D'INSCRIPTION

Prise de contact avec IFCDIS par

- Téléphone : 05 62 14 45 67

- Mail : [contact@ifcdis.fr](mailto:contact@ifcdis.fr)

- Site Internet : [www.ifcdis.fr](http://www.ifcdis.fr)