

NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL (F/H)

Formation certifiante de niveau 5

Code RNCP 39063

OBJECTIFS

Être capable de :

Élaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini
Prospecter et négocier une proposition commerciale
Obtenir le Titre Professionnel négociateur technico-commercial (F/H)

CONTENU DE LA FORMATION

Le contenu peut être adapté au public formé

Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché
Organiser un plan d'actions commerciales
Mettre en oeuvre des actions de fidélisation
Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte
Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique
Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés
Négocier une solution technique et commerciale

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Les modalités peuvent être adaptées au public formé

Séances en présentiel avec un formateur (F/H)
Jeux de rôle
Mise en situation pratique
Travaux en autonomie

MODALITÉS TECHNIQUES

PC, vidéoprojecteur, jeux, etc.

CERTIFICATIONS

Titre professionnel négociateur technico-commercial (F/H) (certification totale ou partielle) de niveau 5 (niveau BAC+2) enregistrée le 10/06/2024 et certifiée par le Ministère du Travail du temps plein emploi et de l'Insertion
Attestation de fin de formation

ÉVALUATIONS

Evaluation du déroulement de l'action
Evaluation des acquis de la formation

PRÉ REQUIS

Maîtriser les savoirs de base

Avoir un diplôme ou un titre professionnel validé de niveau BAC EI justifier d'une expérience en lien avec le métier de 6 mois au minimum

OU

Avoir un diplôme ou un titre professionnel validé de niveau BAC dans le commerce

Permis B souhaité

Moyen de locomotion souhaité

PUBLIC VISÉ

Tout public éligible au contrat d'apprentissage

Ouverte aux personnes en situation de handicap

CONDITIONS DE TRAVAIL

L'emploi peut nécessiter des déplacements fréquents. Le négociateur technico-commercial peut se déplacer généralement seul dans son secteur de vente.

Le Négociateur technico-commercial s'adapte aux contraintes et horaires des prospects/clients

Modalités Pratiques

LIEU DE LA FORMATION

En présentiel à Toulouse ou à distance

DATES DE LA FORMATION

Rentrée de septembre

DURÉE DE LA FORMATION

490 h sur 11 mois

COÛT PÉDAGOGIQUE

Coût contrat à l'année*: 8302€

Entièrement pris en charge par l'OPCO lié à votre branche

* prix de la formation en fonction de la convention collective.

MODALITÉS D'INSCRIPTION

Prise de contact avec IFCDIS par

- Téléphone : 05 62 14 45 67

- Mail : contact@ifcdis.fr

- Site Internet : www.ifcdis.fr