

Conseiller de vente (f/h)

Devenez un expert du conseil client et boostez vos compétences commerciales !

🛒 100 % financée sous 48 heures

📄 Niveau BAC

📺 À distance
📍 En présentiel

Tous nos conseillers sont des professionnels de la formation, dédiés à 100% à IFCDIS.
Ils vous accompagnent sur l'ensemble de votre processus de recherche, d'inscription et de financement de votre formation.



La formation

Vous serez capable de :

- ✓ Développer votre connaissance des produits et contribuer à l'animation de l'espace de vente
- ✓ Vendre et conseiller le client en magasin
- ✓ Améliorer l'expérience client
- ✓ Contribuer à l'efficacité commerciale d'une unité marchande
- ✓ Accéder à des métiers tels que conseiller clientèle, vendeur en magasin, vendeur expert
- ✓ Évoluer vers des postes de responsable de magasin, conseiller commercial ou responsable des ventes avec de l'expérience

Contenu

- ✓ Assurer une veille professionnelle et commerciale
- ✓ Participer à la gestion des marchandises
- ✓ Contribuer au merchandising
- ✓ Analyser vos performances commerciales
- ✓ Représenter votre entreprise et valoriser son image
- ✓ Conseiller le client et conduire l'entretien de vente
- ✓ Assurer le suivi de vos ventes
- ✓ Contribuer à la fidélisation et consolider l'expérience client
- ✓ Développer ses soft skills et sa maîtrise du numérique
- ✓ Option produits alimentaires (Charcuterie + Fruits &



Scanner ce QR code pour obtenir plus de détails sur le contenu de la formation

Intéressé•e ? Contactez-nous !
05 62 14 45 67 | contact@ifcdis.fr | ifcdis.fr



À qui s'adresse la formation ?

Tout public*

Ouverte aux personnes en situation de handicap

* voir les conditions d'admission

PRÉREQUIS

Maîtriser les savoirs de base

CERTIFICATIONS

Titre professionnel Conseiller de vente
(certification totale ou partielle)
de niveau 4 (niveau BAC)
Attestation de fin de formation

Détails pratiques

LIEU

À distance et/ou en présentiel

DURÉE

455 heures pour une formation en contrat d'apprentissage, CDI apprentissage, contrat de professionnalisation et promotion par l'alternance

861 heures pour une formation via le Plan régional de formation

DÉMARRAGE

Commencez votre formation à tout moment de l'année

Financement

OPÉRATEURS DE COMPÉTENCES

Contrat d'Apprentissage

Coût contrat à l'année. Prix de la formation en fonction de la convention collective.

Contrat de professionnalisation

Prise en charge en fonction de la branche professionnelle

CDI Apprentissage

Coût contrat à l'année. Prix de la formation en fonction de la convention collective.

Promotion par l'alternance

Prise en charge en fonction de la branche professionnelle

PLAN RÉGIONAL DE FORMATION

Financé à 100%

FINANCEMENT PERSONNEL

Sur devis

Modalités

PÉDAGOGIQUES

Séances en présentiel ou à distance animées par un formateur

Classes virtuelles

Jeux de rôle

Mise en situation pratique

Travaux en autonomie

Périodes d'application en entreprise

Plateforme de formation à distance

TECHNIQUES

Modules de formation et ressources pédagogiques en ligne accessibles sur notre plateforme
(connexion internet requise)

ÉVALUATIONS

Évaluation du déroulement de l'action
Évaluation des acquis de la formation

CONDITIONS DE TRAVAIL

Accepter le travail le week-end

Accepter les horaires matinaux, tardifs et/ou coupés

Poste nécessitant le port de charge et/ou la position debout



Scanner ce QR code pour obtenir plus de détails sur le contenu de la formation

Intéressé•e ? Contactez-nous !

05 62 14 45 67 | contact@ifcdi.fr | ifcdi.fr