



IFCDiS

Votre métier, notre priorité



IFC
• votre métier
DIS
• notre priorité

Sommaire



Stratégie et vision



Chiffres clés



Valeurs



Savoir-faire



Valoriser et transmettre



Optimiser



Chez IFCDIS, nous croyons que la formation est une passerelle vers l'avenir.

Notre exigence de qualité garantit à chaque apprenant des compétences solides, directement utiles dans un monde en constante évolution.

Nous concevons des formations innovantes et immersives, pensées pour anticiper les besoins de demain et accompagner les transformations des entreprises.

« Je crois profondément que former aujourd'hui, c'est donner à chacun les moyens de réussir demain. »

Chloé Berthau, Présidente



IFCDiS

Stratégie et vision à long-terme

1

Atteindre 10 M€ de chiffre d'affaires d'ici 2029 grâce au développement des filières Commerce, Ressources Humaines et Comptabilité.

2

Devenir une référence nationale en qualité de formation, en misant sur l'innovation pédagogique.

3

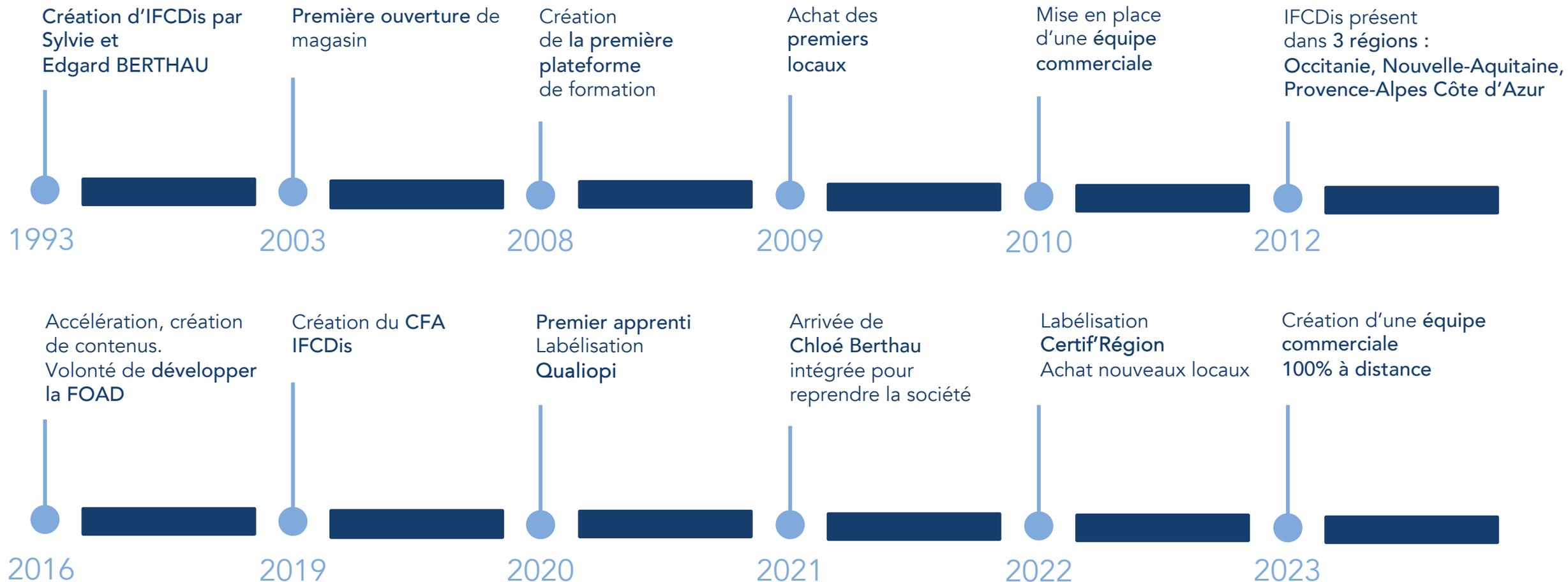
Renforcer la notoriété pour attirer plus d'apprenants et d'entreprises partenaires.

4

Affirmer notre leadership régional et développer notre influence nationale.

IFCDiS

L'histoire



IFCDiS

Un acteur majeur de la formation professionnelle

5 000 apprenants formés par an

6,8 millions de chiffre d'affaires en 2024

+ *de* 1 000
entreprises
partenaires dans
toute la France

70% de retour à
l'emploi après 6 mois

95% de réussite
aux passages des
examens du titre
professionnel

IFCDiS

Des valeurs fortes partagées par toutes et tous

PROXIMITÉ

Être au plus proche des clients et proposer des solutions concrètes.

EFFICACITÉ

Tous issus de la Grande Distribution, nous savons qu'une intervention rapide amène des résultats rapides.

CONVIVIALITÉ

Nous conservons un esprit commerçant. Nos relations sont basées sur la découverte, l'échange, l'écoute et la fidélisation.

INTÉGRITÉ

Nous privilégions une relation juste et honnête. Chaque action de formation doit être justifiée. Si nous ne savons pas, nous ne faisons pas.



Elles fondent l'état d'esprit et le comportement des femmes et des hommes d'IFCDiS dans chacune de leurs actions.

IFCDis, toujours à vos côtés

Des compétences qui font la différence

CONTENU PÉDAGOGIQUE 100% CRÉÉ EN INTERNE

Des programmes concrets et innovants 100% conçus par des experts terrain immédiatement applicables en entreprise.

SUIVI PERSONNALISÉ ET RECRUTEMENT

Des apprenants jamais seuls, toujours accompagnés. Prise en charge du recrutement des alternants, pour des profils motivés et accompagnés jusqu'à l'emploi.

FORMATIONS SUR MESURE

30 ans d'expertise en programmes sur mesure, conçus avec vous pour répondre à vos défis commerciaux et financiers.

EXPERTISE ADMINISTRATIVE ET EXÉCUTION

Notre rapidité d'exécution est notre marque de fabrique. Notre équipe administrative se charge immédiatement des dossiers des apprenants et permet de démarrer une formation sous 48 heures.



Valoriser, transmettre

Faire reconnaître le savoir-faire des apprenants et des entreprises

Nos thématiques de formations

Commerce et
vente



Gestion, RH et
Administration



Sécurité et
prévention des
risques



Bureautique



Négociation et
relation client



Valoriser, transmettre

Faire reconnaître le savoir-faire des apprenants et des entreprises

Nous proposons des parcours évolutifs certifiants qui permettent d'obtenir progressivement des diplômes, passant du CAP au BAC+2

Nos programmes certifiants Commerce & Vente

Titres Professionnels*

Diplômes délivrés par l'État et inscrits au RNCP

NIVEAU 3 CAP

- Employé commercial

NIVEAU 4 BAC

- Conseiller de vente
- Assistant manager d'unité marchande

NIVEAU 5 BAC+2

- Manager d'unité marchande
- Négociateur Technico-Commercial
- Assistant commercial digital

Certificats de Qualifications Professionnelle

Les CQP sont des certifications créées par les branches professionnelles pour répondre aux besoins spécifiques des entreprises du secteur.

NIVEAU 3 CAP

- Employé de magasin
- Employé de magasin – option caisse
- Employé de drive
- Poissonnier
- Conseiller de vente de produits alimentaires

NIVEAU 4 BAC

- animateur opérationnel en magasin

NIVEAU 5 BAC+2

- Manager opérationnel en magasin
- Manager opérationnel d'un point de vente

Valoriser, transmettre

Faire reconnaître le savoir-faire des apprenants et des entreprises

Nous proposons des parcours évolutifs certifiants qui permettent d'obtenir progressivement des diplômes, passant du CAP au BAC+2

Nos programmes certifiants Gestion, RH & Administration

Titres Professionnels*

Diplômes délivrés par l'État et inscrits au RNCP

NIVEAU 4 BAC

- Secrétaire comptable
- Comptable assistant
- Secrétaire assistant

NIVEAU 5 BAC+2

- Assistant RH
- Gestionnaire de paie
- Gestionnaire comptable et fiscal

Nous proposons également des formations à la carte qui permettent de monter en compétences.

Les modalités de financement

Optimisez votre investissement en formation

Nous maîtrisons l'ensemble des dispositifs de financement que propose le secteur pour offrir à chaque client la solution qui lui correspond.

Contrat
d'apprentissage
et CDI
Apprentissage

Contrat de
professionnalisation

Pro A
Promotion ou
Reconversion par
Alternance

POE
Préparation
Opérationnelle
à l'Emploi

CPF
Compte Personnel
de Formation

PRF de
la Région Occitanie
Plan Régional
De Formation

Témoignages

Ils ont vécu l'expérience IFCDIS

Témoignages d'apprenants

Une formation de qualité qui m'a fait gagner en compétences, l'équipe d'IFCDIS m'a soutenue tout au long du parcours et je suis maintenant en CDI, merci à eux !

Karine D.

On apprend toujours quelque chose et je ne vois plus mon travail de la même façon. Je comprends mieux l'impact de mon travail sur le chiffre d'affaires du magasin. Mon objectif est atteint

Fabienne B.

Une équipe de formateurs et interlocutrices très à l'écoute, agréable et disponible.

J'ai trouvé la plateforme claire et éducative

Frédérique R.

J'ai effectué un titre négociateur technico-commercial chez IFCDIS. Cette année m'a beaucoup apporté, le suivi proposé tout au long de l'année m'a énormément motivé. Un grand merci à notre formatrice Florence pour sa patience et sa méthode pédagogique. Je recommande vivement cette formation.

Arthur C.

Accompagnement de qualité, formation adaptée avec des enseignants à l'écoute et disponibles. Ravi d'avoir choisi IFCDIS, je recommande le parcours à tous ceux qui veulent progresser dans leur carrière.

Delphine P.

Formation complète, très enrichissante. Je conseille aux personnes motivées de passer le titre de conseiller de vente car le contenu permet d'acquérir toutes les connaissances nécessaires liées au métier de la vente. Les formateurs sont bienveillants et à l'écoute.

Lorenzo O.

Formation motivante et enrichissante, elle m'a vraiment servi et toute l'équipe du centre est géniale, je recommande.

Oussama B.

Références

Ils nous font confiance

Nos partenaires institutionnels



Nos enseignes clientes



Modalités pratiques et contact

IFCDIS

Vos interlocuteurs commerciaux

Bretagne, Normandie,
Pays de la Loire, Centre-Val de
Loire

Edith Ourgaud
06 12 63 38 21
edith.ourgaud@ifcdis.fr

Hauts de France, Île de France,
Bourgogne Franche Comté,
Grand-Est

Éric Piquet
06 51 89 94 23
eric.piquet@ifcdis.fr

Occitanie, Nouvelle Aquitaine

Alain Tiné
06 10 91 24 42
alain.tine@ifcdis.fr

Béryl Deleuil
06 09 36 95 27
beryl.deleuil@ifcdis.fr

PACA, Auvergne Rhône Alpes

Cécile Roux
06 28 97 05 22
cecile.roux@ifcdis.fr

Virginie Parramon
06 16 70 00 46
virginie.parramon@ifcdis.fr

Suivez nous sur les réseaux sociaux



Nos bureaux à Toulouse

3, rue Louis Courtois de Viçose
31100 Toulouse

05 62 14 45 67
Du lundi au vendredi, de 9 h à 18 h
contact@ifcdis.fr